



Polarion Software erzielt Rekordumsatz im 4. Quartal und auch im gesamten Geschäftsjahr 2009

Stuttgart (27. Januar 2010) – Polarion Software namhafter Marktführer für Requirements Management und Application Lifecycle Management (ALM) Lösungen, gibt heute einen Rekordumsatz sowohl für das 4. Quartal wie auch für das gesamte Geschäftsjahr 2009 bekannt. Das Jahr 2009 ist somit das erfolgreichste Jahr in der Unternehmensgeschichte von Polarion Software; ein Unternehmen, für welches stetig wachsende Umsatzzahlen ohnehin schon fast zur Selbstverständlichkeit gehören.

Die Umsatzzahlen für Software Lizenzen im 4. Quartal 2009 konnten um mehr als 200% gesteigert werden, während die Gesamtumsätze für das Jahr 2009 um mehr als 70 % wuchsen. Grund dieser massiven Zuwächse sind überdurchschnittliche Steigerungen bei den Lizenzverkäufen über das ganze Jahr hinweg.

“Inmitten der größten Weltwirtschaftskrise der letzten 50 Jahre, hat Polarion Software die Zeichen des Marktes richtig erkannt und Produkte auf den Markt gebracht, die einfach einzuführen sind und über ein sehr gutes Preis/Leistungsverhältnis verfügen. Polarion hat sich damit einen deutlichen Wettbewerbsvorteil auf dem Markt geschaffen. Dieser überdurchschnittliche Wachstum und die damit verbundene weitreichende Kundenakzeptanz beweisen, dass wir mit unserer verfolgten Produkt- und Geschäftsstrategie absolut richtig liegen“, so Frank Schröder, Geschäftsführer Polarion Software.

Höhepunkte im Geschäftsjahr 2009

- 150 Prozent Umsatzzuwachs in den USA
- Geschäftsbeziehungen mit der US Bundesregierung und GSA Verträge
- Gewinnung neuer Großkunden wie: Sandvik Mining & Construction, Daimler, Bombardier, US Air Force, Stanley Associates, Goodrich Aerospace und Sony
- Beträchtliche Fortschritte im Business Development und im weiteren Ausbau des weltweiten Vertriebsnetzes durch Partnerschaften in China, Brasilien, Benelux und Nordeuropa
- Starke Anpassung an Marktgegebenheiten der Polarion Requirements Management Lösung als kostengünstige Alternative bzw. Ablösung veralteter Systeme wie IBM - Rational Telelogic DOORs, IBM – Rational Requisite Pro und Borland Caliber RM
- Erfolgreicher Einstieg in das Anforderungsmanagement auf dem medizinischen Markt durch „Vertikale Lösungen“, Partnerschaften und Kundengewinnung wie GE Healthcare, Fresenius Medical, Phonak und andere.

Polarions Stärke sind seine Mitarbeiter, die konsequente Anpassung der Produkte an die Kundenbedürfnisse und der erstklassige Kundenservice. "Wir nutzen Polarion für unsere Prozesse im Anforderungs-, Projekt- und Change Management und erzielten damit signifikante Verbesserungen in der Entwicklung unserer Embedded System Lösungen," sagt Werner Brugger, Leiter R&D, Atmel Automotive GmbH.

Über Polarion Software

Polarion Software ist Weltmarktführer von Lösungen für Requirements Management, Application Lifecycle und dazugehörige Services. Mit über 750.000 Anwendern weltweit und Hunderten von anwendenden Unternehmen, stellt Polarion damit eine Plattform für voll integrierte, webbasierte Lösungen bereit, die Unternehmenskosten senken, deren Effizienz erhöhen und preislich weit unter denen des Wettbewerbs liegen. Polarion Software stellt somit eine deutliche Alternative zu den bisherigen, veralteten marktüblichen Lösungen dar.

Für weitere Informationen besuchen Sie uns unter: www.polarion.com.

Gerne stehen wir Ihnen für Fragen zur Verfügung:

Frank Schröder

Polarion Software

+49 (711) 4899969-0

frank.schroeder@polarion.com

Note to Editors: Polarion, Polarion Software, Polarion ALM, Polarion ALM Enterprise, Polarion ALM Pro, Polarion Requirements, and Polarion Track & Wiki are worldwide trademarks or registered trademarks of Polarion Software. All other trademarks mentioned are the property of their respective owners

and their appearance does not imply any relationship between Polarion Software and the trademark owners.